

Defero AS' Investorprofil



Investorprofilen er levert av:



purehelp.no
business search engine

Defero AS' Investorprofil

Selskaps-
prosjekt: Defero AS

Bransje: [Bedriftsrådgivning og annen
administrativ rådgivning \(70220\)](#)

Etablert: 07.05.2018

Antall år i drift: 0

Kontakt: Eigil Arff Tarjem

Epost: eat@defero.no

Mobil:

Nettside: www.defero.no

Defero tilbyr privatpersoner en gratis kredittrapport, tips & innsikt og budsjettteringsverktøy. Basert på dataen Defero innhenter om den enkelte, Defero vil presentere brukeren med unike tilbud på varer og tjenester brukeren har behov for, og ønsker.

Ledelse og Kompetanse

Styreprofil (2 personer)

2 Med finansiell erfaring	2 Med bransjefaglig erfaring
1 Med internasjonal erfaring	1 Med gründer- erfaring

🔗 Forretningsmodell

Defero samler og aggregerer privatpersoners kreditinformasjon. Privatpersoner får deretter tilgang til sin personlige kreditrapport. Basert på den enkeltes data, får de deretter presentert unike tilbud på varer og tjenester de ønsker og behøver. Bedrifter kan promotere sine produkter til ønskede segmenter, til en lavere pris enn ex Google/Facebook tar for sine annonser.

Skalerbarhet

Meget god



Skalerbarheten til forretningsmodellen vurderes å være **meget god**.

Markedspotensial

Internasjonalt



Markedspotensialet i forretningsmodellen er **internasjonalt**.

Unikhet

Ganske



Vi anser vår forretningsmodell som **ganske unik**.

Type produkter

- Tjenesteleveranse

Type kunder

- Salg til konsument

- Salg til bedrift

Salgsmetoder

- Markedsføring

Produktsøkeord

Markedsføring
Markedsplass

Affiliate
Annonsering

Agent
Kampanjer

Teknologiens unikhetsgrad

Litt



Vi mener vår teknologi er ***litt unik.***

Teknologiens disruptivitet

Ganske mye



Teknologien vår er ***ganske mye disruptiv.***

Teknologiens beskyttelse

- ✓ Varemerkebeskyttelse
- ✓ Kunnskapsbarrierer
- ✓ "Time to market"-fordeler

Marked og vekst

Vekstpotensiale

Meget stort



Vi har et **meget stort** vekstpotensiale

Lønnsomhet

Meget godt



Vi kan oppnå et **meget godt lønnsomhetsnivå**.

Betalingsvilje

Meget god



Vi oppfatter at betalingsviljen i markedet er **meget god**.

Konkurranse

Ganske sterk



Vi mener at konkurransen i markedsegmentet er **ganske sterk**.

Markedsnivå

Internasjonalt



Vi kan angripe et **internasjonalt** marked.

Magien finner du i

- | | | |
|-----------------------------|----------------------------|----------------------------|
| - Unik tjeneste | - Unik kompetanse | - Et marked i vekst |
| - Et stort fremtidig marked | - Internasjonal vekst | - Mulighet for rask vekst |
| - Tidlig ute-fordeler | - Mulighet for stor profit | - Positive samfunnstrender |

Vekst- og markedsdrivere

- Svake konkurrenter
- Politisk støtte
- Ny forretningsmodeller
- Digitaliseringsmuligheter
- Markedsvekst

Markedstrusler og -utfordringer

- Lav markedsmodning

Eierskap og exit

Styre plass og aksjonæravtale

- Vi tilbyr styreplass til nye investorer

- Vi er villige til å signere aksjonæravtale



Mest trolige kjøpere av selskapet:

- Internasjonale konkurrenter

- Internasjonale investorer

Interessante verdier:



Tilgang til kundevolumer



Tilgang innhold-trafikk