

Ewave Holding AS' Investorprofil



Investorprofilen er levert av:



purehelp.no
business search engine

i Ewave Holding AS' Investorprofil

Selskap-prosjekt:	Ewave Holding AS	Kontakt:	Jarle Lysberg
Bransje:	Annen faglig, vitenskapelig og teknisk virksomhet ikke nevnt annet sted (74909)	Epost:	jarle@ewave.no
Etablert:	12.06.2018	Mobil:	
Antall år i drift:	0	Nettside:	www.ewave.no

Ewave hjelper bedrifter og huseiere til å redusere strømutfgiftene, samt å få kontroll med bruken av strøm. Ewave strømsparesystem gir brukeren en reduksjon i forbruket med gjennomsnittlig 26.8%, ifølge Sintef. For en vanlig familie og SMB kan dette utgjøre fra kr 10.000,- til kr 25.000 pr år i uoverskuelig fremtid. I tillegg kan systemet hjelpe kunden å flytte deler av strømforbruket fra tider med høye strømprisene til tider med lavere priser. Dette vil gi ytterligere besparelser for brukeren. Systemet er nå i salg, og selskapet skal skalere sin virksomhet gjennom å hente ny EK hvor estimert avkastning er ca 30% årlig. Kjøpere og brukere av systemet har en avkastning på ca 25% eller mer.

e Egenkapitalfinansiering

Ønsket kapital: 5 200 000 (5,2 millioner) NOK

Kapitalen skal brukes til å akselerere veksten i det norske markedet, spisse produktutviklingen, samt forberede ekspansjon inn i Sverige. Ewave er tildelt "Seal of Excellence" av EU, og kan utløse et betydelig beløp i støtte når selskapet ekspanderer inn i EU.

Følgende typer egenkapitalfinansiering ønskes:

- Aksjeemisjon

Bruksområder

- Skape vekst
- Ansette flere salgsmedarbeidere
- Øke markedsbudsjettet
- Gjøre produktinvesteringer
- Internasjonal ekspansjon - først til Sverige.

Lånefinansiering

Ønsket kapital: 5 200 000 (5,2 millioner) NOK

Kapitalen skal brukes til produktutvikling, kjøp av varer og tjenester for videre salg, samt forberedelse av ekspansjon inn i Sverige.

Følgende typer lånefinansiering ønskes

- Driftskreditt
- Banklån
- Obligasjonslån
- Konvertibelt lån

Tilgjengelig pantesikring

- Selskapsaktiva

Bruksområder

- Investeringer i IT-utstyr
- Investeringer i skytjenester
- Internasjonal ekspansjon

Ledelse og Kompetanse

Styreprofil (4 personer)

1 Med finansiell erfaring	2 Med bransjefaglig erfaring
1 Med internasjonal erfaring	1 Med gründererfaring

Forretningsmodell

Ewave leverer strømsparesystemer som hjelper kunden å kutte unødvendig forbruk ved at systemets styrer varme, varmt vann og evt. billader, som står for rundt 80% av totalforbruket. I tillegg kan systemet styre forbruket etter strømprisen, slik at når prisen går over et gitt nivå, reduseres forbruket for deretter å koble inn når prisene faller. Inntektene kommer fra salg av systemer og abonnement.

Skalerbarhet

Meget god



Skalerbarheten til forretningsmodellen vurderes å være **meget god**.

Markedspotensial

Internasjonalt



Markedspotensialet i forretningsmodellen er **nasjonalt og internasjonalt**.

Unikhet

Meget



Vi anser vår forretningsmodell som **meget unik**.

Type produkter

- Tjenesteleveranse

- Produktleveranse

Type kunder

- Salg til konsument

- Salg til bedrift

- Offentlig sektor

Salgsmetoder

- Nettbutikk

- Personlig salg

- Telefonsalg

- Markedsføring

Leveransemodell

- Abonnement - faste avtaler

- Kontrakt - stabile leveranser

- Prosjekt - engangsoppdrag

Produktsøkeord

Strømsparing
Strømregning

Smarthus

IoT

Ewave strømsparesystem er unik ved at kunden har et dedikert nettbrett som også er hjernen i systemet og som opererer i real tid med bl.a. strømpriser. Systemet kan brukes på nye og gamle varmekilder og VV-beredere, inkl. termostater og bil ladere. Software er egenutviklet, som sikrer rask tilpasning til nye produkter og tjenester. I løpet av 2019 vil lagring av strøm bli introdusert.

Teknologiens unikhetsgrad

Meget



Vi mener vår teknologi er **meget unik**.

Teknologiens disruptivitet

Svært mye



Teknologien vår er **svært mye disruptiv**.

Teknologiens beskyttelse

- ✓ Varemerkebeskyttelse
- ✓ "Time to market"-fordeler

📈 Marked og vekst

Ewave strømsparesystemer er primært tiltenkt Norges 1,8 mill ene- og tomanns boliger, samt rekkehus. Videre er offentlig sektor og SMB en attraktiv målgruppe. Ewave er tildelt "Seal of excellence" av EU, og vil kunne utløse støtteordninger dersom selskapet velger å ekspandere innen EU. Ewave vil i første omgang gå inn i Sverige, og deretter andre EU-land. Sammen med partnere står USA på listen.

Vekstpotensiale

Meget stort



Vi har et **meget stort** vekstpotensiale

Lønnsomhet

Enormt



Vi kan oppnå et **enormt lønnsomhetsnivå**.

Betalingsvilje

Meget god



Vi oppfatter at betalingsviljen i markedet er **meget god**.

Konkurranse

Ganske sterk



Vi mener at konkurransen i markedsegmentet er **ganske sterk**.

Markedsnivå

Internasjonalt



Vi kan angripe et **lokalt, regionalt, nasjonalt, nordisk og internasjonalt** marked.

Magien finner du i

- | | | |
|-----------------------------|----------------------------|----------------------------|
| - Unik tjeneste | - Unikt produkt | - Et marked i vekst |
| - Et stort fremtidig marked | - Internasjonal vekst | - Mulighet for rask vekst |
| - Tidlig ute-fordeler | - Mulighet for stor profit | - Positive samfunnstrender |

Vekst- og markedsdrivere

- Økende markedsmodning
- Politisk støtte
- Digitaliseringsmuligheter
- Teknologipotensial
- Markedsvekst

Markedstrusler og -utfordringer

- Tungt nysalg
- Høye teknologikrav
- Lav markedsmodning

Eierskap og exit

Ewave har tilsammen 140 aksjonærer, hvorav de 20 største kontrollerer 50%. Samtlige av selskapets ansatte og styremedlemmer er aksjonærer.

Styreplass og aksjonæravtale

- Vi tilbyr styreplass til nye investorer
- Vi er villige til å signere aksjonæravtale



Dagens eiere aksepterer:

- Å ikke alene kunne selge sine aksjeposter uten å ta med investorene
- Å ikke kunne legge ned veto mot salg av aksjonærposter



Mest trolige kjøpere av selskapet:

- Internasjonale konkurrenter
- Nye bransjeaktører
- Lokale-Nasjonale investorer
- Internasjonale investorer

Interessante verdier:



Tilgang til marked



Tilgang til kundevolumer



Tilgang teknologi