

Polarfisk- AS' Investorprofil



Investorprofilen er levert
av:



purehelp.no
business search engine

📄 Polarfisk- AS' Investorprofil

Selskap-prosjekt:	Polarfisk- AS	Kontakt:	Anker Bergli
Bransje:	Produksjon av yngel og settefisk i hav- og kystbasert akvakultur (3212)	Epost:	post@polarfisk.com
Etablert:	03.05.2009	Mobil:	
Antall år i drift:	13	Nettside:	https://polarfisk.com/

Polarfisk AS har Norges eneste konsesjon for oppdrett av stør og produksjon av ekte caviar, verdens mest eksklusive og mest kostbare matvare. Produksjonen er sikker og miljøvennlig, og selskapet forventer å kunne påbegynne leveranse løpet av 2021. Polarfisk har betydelige konkurransefortrinn ved landbasert oppdrett i Meløy kommune. Blant annet tilgang på rent vann, rimelig fornybar energi, Norges renommé i sjømatproduksjon, optimalt for og kompetanse på oppdrett av stør. Resultatmessig forventes det overskudd fra 2023, og svært god lønnsomhet på sikt. Risikonivå på investeringen er lav til middels. Selskapet har god kontroll på kostnader og størfisk er en stabil fisk med lav dødelighet og liten sykdomsrisiko ved landbasert oppdrett. Målet med emisjonen er å hente kapital slik at selskapet kan fortsette å investere i oppdrettsanlegget, utvikle produksjonsprosesser, øke distribusjon og kompetanse.

📄 Egenkapitalfinansiering

Ønsket kapital: 0 (0) NOK

Følgende typer egenkapitalfinansiering ønskes:

- Aksjeemisjon
- Konvertibelt lån
- Obligasjonslån

Bruksområder

- Skape vekst
- Ansette flere salgsmedarbeidere
- Øke markedsbudsjettet
- Gjøre produktinvesteringer
- Kommersialiseringsfase - 2021
- Skaleringsfase 2022-2025
- Internasjonalisering etter 2025

📄 Lånefinansiering

Ønsket kapital: 0 (0) NOK

Følgende typer lånefinansiering ønskes

- Obligasjonslån
- Konvertibelt lån
- Lån fra Innovasjon Norge

Bruksområder

- Fullfinansiering av prosjektet

Ledelse og Kompetanse

Styreprofil (4 personer)

3 <i>Med finansiell erfaring</i>	2 <i>Med bransjefaglig erfaring</i>
3 <i>Med internasjonal erfaring</i>	3 <i>Med gründer- erfaring</i>

Forretningsmodell

Etterspørselen etter sjømat er økende. Verden opplever betydelig befolkningsvekst og økt kjøpekraft. Ordinær fangst av stør er kraftig redusert, men volumet i oppdrett har vært stabilt de siste 5 årene. Pris på Caviar fra stør er i dag verdens dyreste matvare, som prises i intervallet NOK 12.000 til NOK 150.000 per kg. Polarfisk Sturgeon Caviar prises i intervallet 22.000 - 32.000 per kilo.

Skalerbarhet

Meget god



Skalerbarheten til forretningsmodellen vurderes å være **meget god**.

Markedspotensial

Internasjonalt



Markedspotensialet i foretningsmodellen er **nasjonalt og internasjonalt**.

Unikhet

Ganske



Vi anser vår forretningsmodell som **ganske unik**.

Type produkter

- Produktleveranse

Type kunder

- Salg til konsument
- Salg til bedrift

Salgsmetoder

- Nettbutikk
- Personlig salg
- Markedsføring
- Gjennom etablerte kanaler (eksportører og grossister)

Leveransemodell

- Kontrakt - stabile leveranser
- Prosjekt - engangsoppdrag

Produktsøkeord

kaviar

russisk kaviar

landbasert oppdrett

Polarfisk benytter en teknologi som gjør at anlegget ivaretar hele næringskjeden. Moderne produksjonsmetoder bidrar til at kaviaren høstes uten at fisken skades. Selskapet driver oppdrett i lukket landbasert anlegg med miljøvennlig resirkuleringsteknologi (RAS) og har et høyt bærekraftsmål. Alt avfall fra produksjonen gjenvinnes og vannutslipp renses. Vi beskytter arten stør fra å bli utryddet.

Teknologiens unikhetsgrad

Meget



Vi mener vår teknologi er *meget unik*.

Teknologiens disruptivitet

Ganske mye



Teknologien vår er *ganske mye disruptiv*.

Teknologiens beskyttelse

- ✓ Varemerkebeskyttelse
- ✓ Kunnskapsbarrierer
- ✓ "Time to market"-fordeler
- ✓ Produktsporing til fisken hvor rognen kommer fra

Marked og vekst

Selskapet har inngått en avtale med 3 norske distributører av sjømat som allerede leverer eksklusive råvarer til mer enn 100 restauranter globalt. Polarfisk Arctic Sturgeon Caviar skal leveres direkte til forbruker fra selskapets nettbutikk, samt restauranter, gourmet butikker og andre naturlige steder hvor vår kaviar bør være tilgjengelig.

Vekstpotensiale

Meget stort



Vi har et **meget stort** vekstpotensiale

Lønnsomhet

Meget godt



Vi kan oppnå et **meget godt** lønnsomhetsnivå.

Betalingsvilje

Meget god



Vi oppfatter at betalingsviljen i markedet er **meget god**.

Konkurransen

Svak



Vi mener at konkurransen i markedssegmentet er **svak**.

Markedsnivå

Internasjonalt



Vi kan angripe et **lokalt, regionalt, nasjonalt, nordisk og internasjonalt** marked.

Magien finner du i

- | | | |
|---------------------------|-----------------------------|--|
| - Unikt produkt | - Unik teknologi | - Dyktig ledelse |
| - Et marked i vekst | - Et stort fremtidig marked | - Internasjonal vekst |
| - Mulighet for rask vekst | - Mulighet for stor profitt | - Kvalitetssikret produksjon med norsk sjømatstempel |

Vekst- og markedsdrivere

- Svake konkurrenter
- Økende markedsmodning
- Teknologipotensial
- Markedsvekst
- Begrenset produksjon av ekte kaviar

Vi har ikke notert oss noen negative markedstrusler eller utfordringer.



Dagens eiere aksepterer:

- Å ikke kunne legge ned veto mot salg av aksjonærposter



Mest trolige kjøpere av selskapet:

- Internasjonale konkurrenter
- Lokale-Nasjonale investorer
- Internasjonale investorer
- Komplettere sin egen verdikjede